

LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL Y EL MARKETING EN LA ERA MODERNA: UN FUTURO PROMETEDOR PARA LAS MICROEMPRESAS ECUATORIANAS

Digital transformation and marketing in the modern era: a promising future for Ecuadorian microbusinesses

Denny Lourdes Zambrano Quiroz *, <https://orcid.org/0000-0002-1774-1679>

María Soraida Zambrano Quiroz, <https://orcid.org/0000-0002-1864-5259>

Teófilo Alexander Sánchez Cerón, <https://orcid.org/0000-0002-6948-5646>

Universidad Laica Eloy Alfaro de Manabí, Ecuador

*Autor para correspondencia. email: denny.zambrano@uleam.edu.ec

Para citar este artículo: Zambrano Quiroz, D. L., Zambrano Quiroz, M. S. y Sánchez Cerón, T. A. (2024). La transformación digital y el marketing en la era moderna: un futuro prometedor para las microempresas ecuatorianas. *Maestro y Sociedad*, 21(2), 563-568. <https://maestrosociedad.uo.edu.ec>

RESUMEN

Introducción: Este artículo analiza la transformación y el marketing digital en microempresas, con un enfoque particular en el contexto ecuatoriano. El objetivo principal es examinar cómo la digitalización está redefiniendo el panorama de estas empresas, considerando las tendencias actuales, estrategias emergentes, y desafíos y oportunidades presentes en este proceso de cambio. **Materiales y métodos:** La metodología empleada se basa en una revisión sistemática de la literatura, siguiendo los lineamientos de la declaración PRISMA. Se realizó una búsqueda exhaustiva en bases de datos académicas, seleccionando estudios publicados en los últimos diez años. Se establecieron criterios de inclusión y exclusión para garantizar la relevancia y calidad de los estudios seleccionados. La evaluación se centró en el rigor metodológico, la relevancia temática y la contribución al conocimiento en el campo de la digitalización empresarial. **Resultados:** Los resultados principales revelan que la transformación digital es una necesidad imperativa para las microempresas en Ecuador, impulsando eficiencia operativa y expansión de mercado. **Discusión:** El marketing digital surge como una herramienta clave, permitiendo a estas empresas llegar a un público más amplio de manera costo-efectiva. Sin embargo, se identificaron desafíos significativos, como la falta de recursos financieros y habilidades técnicas, así como resistencia al cambio organizacional. **Conclusiones:** En conclusión, la transformación y el marketing digital representan oportunidades significativas para el crecimiento y la sostenibilidad de las microempresas en Ecuador. A pesar de los desafíos, con estrategias adecuadas y un enfoque en la formación y desarrollo de habilidades, estas empresas pueden adaptarse con éxito al panorama digital cambiante.

Palabras clave: transformación digital; marketing digital; microempresas; digitalización empresarial.

ABSTRACT

Introduction: This article analyzes transformation and digital marketing in microbusinesses, with a particular focus on the Ecuadorian context. The main objective is to examine how digitalization is redefining the landscape of these companies, considering current trends, emerging strategies, and challenges and opportunities present in this process of change. **Materials and methods:** The methodology used is based on a systematic review of the literature, following the guidelines of the PRISMA declaration. An exhaustive search was carried out in academic databases, selecting studies published in the last ten years. Inclusion and exclusion criteria were established to guarantee the relevance and quality of the selected studies. The evaluation focused on methodological rigor, thematic relevance and contribution to knowledge in the field of business digitalization. **Results:** The main results reveal that digital transformation is an imperative need for microbusinesses in Ecuador, driving operational efficiency and market expansion. **Discussion:** Digital marketing emerges as a key tool, allowing these companies to reach a broader audience in a cost-effective way. However, significant challenges were identified, such as lack of financial resources and technical skills, as well as resistance to organizational

change. Conclusions: In conclusion, digital transformation and marketing represent significant opportunities for the growth and sustainability of microbusinesses in Ecuador. Despite the challenges, with proper strategies and a focus on training and skills development, these companies can successfully adapt to the changing digital landscape.

Keywords: digital transformation, digital marketing, microenterprises, business digitalization.

Recibido: 6/1/2024 Aprobado: 15/3/2024

INTRODUCCIÓN

La era actual está marcada por una evolución tecnológica rápida y cambios constantes en el entorno comercial, presentando desafíos y oportunidades únicos para las microempresas (García, 2021). La transformación digital, definida por Fernández (2020) como la integración de tecnología digital en todas las áreas de un negocio, emerge como una fuerza tanto disruptiva como habilitadora. Este artículo examina el impacto de la transformación y el marketing digital en las microempresas, explorando cómo estas herramientas están cambiando la operación y la competitividad de estas empresas en el mercado (López & Martínez, 2022).

El marketing digital ha revolucionado el acercamiento de las microempresas a sus clientes. Según Torres (2019), herramientas como el análisis de datos, el marketing en redes sociales y la publicidad en línea permiten a las microempresas alcanzar audiencias más amplias con presupuestos reducidos. Este artículo evalúa cómo estas estrategias digitales pueden ser implementadas eficazmente por las microempresas para mejorar su visibilidad y crecimiento (Pérez, 2021).

En Ecuador, la importancia de la transformación y el marketing digital para las microempresas no puede ser subestimada. Como señala Vásquez (2023), el entorno empresarial ecuatoriano está marcado por un dinamismo único, con un creciente número de microempresas buscando consolidar su presencia en el mercado. La adopción de estrategias digitales se ha convertido en una herramienta crucial para estas empresas, no solo para sobrevivir sino también para prosperar en un mercado cada vez más competitivo (Ortega & Castillo, 2024). Este estudio proporciona elementos valiosos sobre cómo las microempresas ecuatorianas pueden aprovechar las tecnologías digitales para mejorar su operatividad, aumentar su alcance de mercado y fortalecer su posición en la economía nacional.

Mirando hacia el futuro, el potencial de la transformación y el marketing digital para las microempresas es inmenso. En el contexto de Ecuador, donde la economía está significativamente influenciada por pequeñas empresas, la adopción de estas tecnologías no es solo una tendencia, sino una necesidad para asegurar un crecimiento sostenible (Gómez, 2022). Según Rivera (2021), las microempresas que adoptan estrategias digitales tienen mayores oportunidades de expansión, innovación y éxito en un mercado globalizado. Este estudio destaca cómo, a través de la digitalización, las microempresas en Ecuador pueden no solo sobrevivir a los desafíos actuales sino también allanar el camino hacia un futuro prometedor y próspero.

Este trabajo también aborda los desafíos de la adopción de la transformación digital, como la falta de recursos y conocimientos técnicos limitados (Sánchez, 2020). Revisando literatura académica y estudios de caso actuales, se ofrece una perspectiva integral de cómo las microempresas pueden adaptarse a las nuevas tecnologías y tendencias de marketing para asegurar un futuro sostenible y exitoso (Jiménez & Hernández, 2022).

MATERIALES Y MÉTODOS

Este artículo se basa en una revisión sistemática de literatura, realizada conforme a los principios de la declaración PRISMA (Preferred Reporting Items for Systematic Reviews and Meta-Analyses). La metodología incluyó la identificación, selección, evaluación de la calidad y síntesis de estudios relevantes. Inicialmente, se definieron criterios de inclusión y exclusión claros para identificar literatura pertinente.

Se realizó una búsqueda exhaustiva en bases de datos académicas clave como JSTOR, Scopus, y Google Scholar, utilizando una combinación de palabras clave relacionadas con la transformación digital, el marketing digital y las microempresas en Ecuador. Esta búsqueda se limitó a artículos publicados en los últimos diez años para garantizar la relevancia y actualidad de la información. Los estudios seleccionados fueron evaluados en función de su relevancia temática, rigor metodológico y contribución al campo del conocimiento. Se extrajeron datos clave de cada estudio, enfocándose en hallazgos, metodologías y conclusiones. La síntesis de

estos datos proporcionó una comprensión integral de las tendencias actuales, desafíos y oportunidades en la transformación digital y el marketing digital para microempresas en Ecuador. Esta revisión sistemática siguió un enfoque transparente y replicable para asegurar la objetividad y confiabilidad de los hallazgos presentados en el artículo.

RESULTADOS

Comprendiendo la transformación digital en el contexto de las microempresas ecuatorianas

La transformación digital en las microempresas ecuatorianas representa un cambio significativo en la manera en que estas organizaciones operan y compiten en la economía moderna. Según Mendoza y Ortiz (2023), la digitalización en Ecuador ha experimentado un crecimiento acelerado en los últimos años, impulsado por la necesidad de adaptarse a un entorno empresarial cada vez más dependiente de la tecnología. Las microempresas, que conforman una parte sustancial de la economía ecuatoriana, están reconociendo la importancia de integrar soluciones digitales para mejorar sus procesos, servicios y la experiencia del cliente (Rojas, 2022). Este enfoque digital no solo facilita una mayor eficiencia operativa, sino que también abre nuevos canales de mercado y oportunidades de innovación.

La adopción de tecnologías digitales en las microempresas en Ecuador se ve motivada por varios factores clave. De acuerdo con un estudio realizado por Gutiérrez (2024), entre los principales impulsores se encuentran la necesidad de aumentar la competitividad, la demanda de una mayor agilidad en los procesos de negocio y la búsqueda de un alcance de mercado más amplio. Además, la transformación digital permite a estas empresas acceder a datos valiosos y analytics, lo que resulta crucial para tomar decisiones estratégicas informadas y personalizar sus ofertas para satisfacer mejor las necesidades de sus clientes (Cabrera & Lozano, 2023). Sin embargo, este proceso de transformación va más allá de la simple adopción de tecnología; implica un cambio cultural y organizativo que desafía las prácticas empresariales tradicionales.

A pesar de los claros beneficios, la transformación digital en las microempresas también presenta desafíos específicos. Según Velasco (2022), muchos empresarios ecuatorianos enfrentan obstáculos como la falta de conocimientos técnicos, recursos financieros limitados y una resistencia al cambio dentro de su organización. Además, la adopción de tecnologías emergentes puede ser un proceso complejo que requiere una planificación y ejecución cuidadosa. Para superar estos retos, es esencial que las microempresas busquen asesoría y formación en tecnologías digitales, así como la posibilidad de colaborar con socios tecnológicos que puedan facilitar este proceso de transformación (Pérez & Álvarez, 2023).

Estrategias de marketing digital: un enfoque práctico para las microempresas

El marketing digital ha emergido como un pilar fundamental para las microempresas en la era digital, especialmente en un país dinámico como Ecuador. Según Hernández y Sánchez (2024), las estrategias de marketing digital ofrecen a las microempresas herramientas poderosas para llegar a sus audiencias de manera efectiva y eficiente. Estas estrategias incluyen el uso de redes sociales, SEO (optimización de motores de búsqueda), marketing por correo electrónico y publicidad en línea. Estas herramientas no solo son coste-efectivas, sino que también permiten a las microempresas ecuatorianas dirigirse a un público más amplio y diverso, más allá de sus ubicaciones geográficas locales (González, 2023). El éxito en estas áreas puede resultar en una mejora significativa de la visibilidad de la marca y el compromiso del cliente.

La implementación efectiva de estrategias de marketing digital requiere un enfoque detallado y personalizado. Romero (2022) destaca que comprender el comportamiento del consumidor en línea y la personalización de contenidos son claves para el éxito en el marketing digital. Las microempresas en Ecuador pueden aprovechar las analíticas web y las herramientas de seguimiento para obtener información valiosa sobre sus clientes, lo que permite una segmentación más precisa y una comunicación más efectiva. Además, la creación de contenido relevante y atractivo, adaptado a las necesidades y preferencias de su audiencia, puede aumentar significativamente la interacción y la fidelización de clientes (Martínez & López, 2023). Esto incluye el desarrollo de un sitio web optimizado, blogs informativos, y una presencia activa y atractiva en las redes sociales.

No obstante, las microempresas deben enfrentar desafíos específicos al adoptar estrategias de marketing digital. Según un estudio de Navarro y García (2023), uno de los principales retos es la limitación de recursos, tanto en términos de presupuesto como de habilidades digitales. Además, mantenerse al día con las tendencias cambiantes del marketing digital y adaptar las estrategias a las plataformas en evolución puede

ser abrumador para las microempresas. Para superar estos desafíos, es crucial que las empresas pequeñas inviertan en formación y consideren colaboraciones o asesorías con expertos en marketing digital, lo que puede proporcionarles una ventaja competitiva sostenible en el mercado (Torres & Quintana, 2024).

Desafíos y soluciones en la Implementación de la transformación digital

La implementación de la transformación digital en las microempresas conlleva varios desafíos, que pueden variar desde restricciones presupuestarias hasta limitaciones en habilidades tecnológicas. Un estudio de Vélez y Alvarado (2023) indica que uno de los principales obstáculos para las microempresas en Ecuador es la falta de recursos financieros para invertir en nuevas tecnologías. Esta limitación se agrava por la brecha de habilidades digitales, lo que dificulta la adaptación y el aprovechamiento pleno de las herramientas digitales (Morales, 2022). Además, la resistencia al cambio dentro de las organizaciones es otro desafío significativo, ya que muchas microempresas tienen procesos establecidos que pueden ser difíciles de modificar o reemplazar.

A pesar de estos desafíos, existen varias soluciones y estrategias que las microempresas pueden adoptar para facilitar su transformación digital. Según Ruiz y Espinoza (2024), una estrategia efectiva es la búsqueda de alianzas y colaboraciones con empresas de tecnología y consultorías digitales. Estas colaboraciones pueden proporcionar el conocimiento técnico necesario y acceso a tecnologías avanzadas a un costo reducido. Además, el gobierno ecuatoriano y varias ONG ofrecen programas de capacitación y subsidios para promover la digitalización en las pequeñas empresas (Castillo & Méndez, 2023). Otra solución es comenzar con pequeñas iniciativas de digitalización, como la adopción de software de gestión empresarial o herramientas de marketing digital, para generar cambios graduales pero significativos.

La educación y la capacitación en habilidades digitales emergen como elementos fundamentales en este proceso de transformación. Las microempresas deben priorizar la formación de sus empleados en competencias digitales, lo que no solo mejora la eficiencia operativa, sino que también fomenta una cultura organizacional más adaptable y orientada al futuro (Paredes, 2022). Asimismo, el aprovechamiento de recursos en línea y plataformas educativas puede ser una forma coste-eficiente de mejorar las habilidades digitales del personal. En última instancia, la transformación digital no es solo una cuestión de tecnología, sino también un cambio en la mentalidad empresarial, donde la adaptabilidad y el aprendizaje continuo se convierten en componentes clave del éxito (Jiménez, 2023).

DISCUSIÓN

El futuro de las microempresas en Ecuador: tendencias y predicciones en la era digital

El futuro de las microempresas en Ecuador en el contexto de la transformación digital se vislumbra prometedor y lleno de oportunidades. Según Salazar y Reyes (2024), la digitalización está abriendo nuevos horizontes para las microempresas, permitiéndoles competir en mercados más amplios y diversificados. Se espera que tendencias como el comercio electrónico, las redes sociales y el marketing móvil continúen expandiéndose, ofreciendo a estas empresas herramientas poderosas para alcanzar a los consumidores de manera más efectiva (Díaz & Benítez, 2023). Además, la adopción de estas tecnologías digitales está facilitando a las microempresas ecuatorianas la entrada a mercados globales, lo que antes era exclusivo de compañías más grandes.

La inteligencia artificial y el análisis de grandes volúmenes de datos (big data) se perfilan como tendencias clave en el futuro próximo. Estas tecnologías ofrecen a las microempresas la capacidad de obtener elementos más profundos sobre sus clientes y mercados, optimizando así sus estrategias de marketing y operaciones (García & Molina, 2023). A medida que estas tecnologías se vuelvan más accesibles, se espera que su adopción impulse la innovación y eficiencia en las microempresas ecuatorianas. Según un estudio de Moreno y Looor (2022), el uso de estas herramientas digitales avanzadas no solo mejorará la toma de decisiones empresariales, sino que también facilitará la personalización de productos y servicios, mejorando la experiencia del cliente.

Es crucial para las microempresas mantenerse actualizadas y adaptables a los cambios rápidos en el panorama digital. Como indica Rivas (2024), la flexibilidad y la capacidad de adaptarse rápidamente a nuevas tecnologías serán competencias esenciales para el éxito en el futuro. La colaboración continua con expertos en tecnología, la participación en redes empresariales y la inversión en formación continua son estrategias clave que pueden ayudar a las microempresas a navegar y capitalizar las oportunidades que ofrece la era digital. Con una estrategia digital bien articulada, las microempresas en Ecuador no solo podrán sobrevivir a los retos

actuales, sino también prosperar en el futuro.

CONCLUSIONES

Las microempresas en Ecuador están experimentando una transformación significativa debido a la digitalización. La adopción de tecnologías digitales ha dejado de ser una opción para convertirse en una necesidad, dada su capacidad para mejorar la eficiencia, ampliar el alcance del mercado y aumentar la competitividad.

Las estrategias de marketing digital se han establecido como elementos cruciales para el éxito de las microempresas en Ecuador. Estas estrategias permiten a las empresas llegar a un público más amplio de manera costo-efectiva, ofreciendo la oportunidad de competir en un mercado más amplio y diversificado.

Aunque la digitalización ofrece numerosas oportunidades para las microempresas, también presenta desafíos, como la necesidad de recursos financieros, habilidades tecnológicas y adaptación cultural. Sin embargo, estos desafíos pueden ser superados con estrategias adecuadas, abriendo un camino hacia la innovación y el crecimiento sostenible.

RECOMENDACIONES

Se recomienda a las microempresas buscar alianzas con empresas tecnológicas y consultorías digitales. Estas colaboraciones pueden facilitar el acceso a conocimientos técnicos y tecnologías avanzadas, además de ayudar a mitigar los costos de implementación.

Es crucial que las microempresas inviertan en la capacitación y desarrollo de habilidades digitales de sus empleados. Esto no solo mejora la eficiencia operativa, sino que también fomenta una cultura organizacional adaptativa y orientada al futuro.

Las microempresas deben enfocarse en mantenerse actualizadas con las últimas tendencias y tecnologías digitales. La adaptabilidad y la capacidad de responder rápidamente a los cambios tecnológicos serán competencias clave para asegurar el éxito y la sostenibilidad a largo plazo.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

1. Castillo, R., & Méndez, S. (2023). Programas gubernamentales para la digitalización de microempresas. *Revista Ecuatoriana de Políticas Públicas*, 5(2), 78-92.
2. Díaz, M., & Benítez, J. (2023). El auge del comercio electrónico en Ecuador. *Revista de Comercio y Tecnología*, 16(4), 102-117.
3. Fernández, A. (2020). *La digitalización en las pequeñas empresas*. Editorial Empresarial.
4. García, L. (2021). Tecnología y negocios: El futuro de las microempresas. *Revista de Innovación Empresarial*, 15(3), 45-60.
5. García, M., & Molina, L. (2023). Inteligencia artificial en pequeñas empresas: Un futuro prometedor. *Journal of Business Innovation*, 9(2), 88-104.
6. Gómez, F. (2022). *Innovación y digitalización en la economía ecuatoriana*. Editorial Económica Ecuatoriana.
7. González, M. (2023). Impacto del marketing digital en las pequeñas empresas. *Revista Ecuatoriana de Marketing*, 12(1), 30-47.
8. Hernández, J., & Sánchez, P. (2024). Marketing digital: Una ventaja para las microempresas. *Journal of Digital Business Strategy*, 7(3), 102-118.
9. Jiménez, L. (2023). La transformación digital como cambio de mentalidad. *Journal of Digital Culture*, 4(1), 44-59.
10. Jiménez, P., & Hernández, R. (2022). Estrategias digitales en el sector microempresarial. *Journal of Business Strategy*, 8(1), 112-125.
11. López, M., & Martínez, J. (2022). *Competitividad y transformación digital*. Ediciones Económicas.
12. Martínez, R., & López, A. (2023). *Estrategias de contenido en el marketing digital*. Editorial de Negocios Digitales.
13. Morales, F. (2022). Barreras y oportunidades en la digitalización. *Revista de Tecnología y Negocios*, 15(3), 30-45.
14. Moreno, F., & Loor, G. (2022). Big data y microempresas: Hacia una nueva era de eficiencia. *Revista Ecuatoriana*

de Datos y Negocios, 8(1), 34-50.

15. Navarro, L., & García, E. (2023). Desafíos del marketing digital en microempresas. *Revista de Innovación y Tecnología*, 10(2), 67-85.

16. Ortega, L., & Castillo, M. (2024). Estrategias digitales en el contexto ecuatoriano. *Revista Ecuatoriana de Negocios*, 10(4), 75-89.

17. Paredes, M. (2022). Capacitación en habilidades digitales para pequeñas empresas. Editorial de Educación Continua.

18. Pérez, C. (2021). Marketing digital para microempresas. Editorial de Marketing.

19. Rivas, P. (2024). Adaptabilidad y tecnología: Claves para el éxito empresarial futuro. *Revista de Estrategia y Gestión Empresarial*, 13(3), 77-89.

20. Rivera, J. (2021). El futuro digital de las microempresas. *Journal of Digital Business*, 5(2), 98-113.

21. Romero, C. (2022). Comportamiento del consumidor digital y personalización. *Revista de Marketing Digital*, 11(4), 55-70.

22. Ruiz, P., & Espinoza, J. (2024). Alianzas estratégicas en la era digital. *Revista de Estrategia Empresarial*, 12(1), 66-80.

23. Salazar, A., & Reyes, B. (2024). Tendencias digitales y su impacto en las microempresas ecuatorianas. Editorial de Economía Digital.

24. Sánchez, D. (2020). Desafíos digitales en el pequeño comercio. *Revista de Comercio y Tecnología*, 12(2), 34-50.

25. Torres, A., & Quintana, D. (2024). Superando retos en el marketing digital. Editorial Tecnología y Empresa.

26. Torres, E. (2019). Innovación digital en el marketing moderno. Editorial Negocios Digitales.

27. Vásquez, S. (2023). Transformación digital en Ecuador: Un análisis sectorial. *Revista de Economía y Tecnología*, 18(1), 22-37.

28. Vélez, C., & Alvarado, B. (2023). Desafíos financieros en la transformación digital de microempresas. *Revista de Economía Digital*, 7(2), 55-70.

Conflicto de intereses

Los autores declaran no tener ningún conflicto de intereses.

Declaración de responsabilidad de autoría

Los autores del manuscrito señalado, DECLARAMOS que hemos contribuido directamente a su contenido intelectual, así como a la génesis y análisis de sus datos; por lo cual, estamos en condiciones de hacernos públicamente responsable de él y aceptamos que sus nombres figuren en la lista de autores en el orden indicado. Además, hemos cumplido los requisitos éticos de la publicación mencionada, habiendo consultado la Declaración de Ética y mala praxis en la publicación.

Denny Lourdes Zambrano Quiroz, María Soraida Zambrano Quiroz y Teófilo Alexander Sánchez Cerón : Proceso de revisión de literatura y redacción del artículo.